

####free1####

####name#### 様

■MSDN セミナー第6回 理念経営のすすめ方・アマゾン版

6/21(木) 16:00~18:00 中小企業マスターズクラブ・研修室 1,000円

詳しくは URL ; http://www.1keiei-tokkunshi.jp/data/mls723lpdf_1_132.pdf

=====

クラウド型ネットワークをシェアリングしてローコストで活用する方法

6回シリーズ 第4回 クラウド型ネットワークで提供するコンテンツ(その2)

著者:(株)I&C・HosBizセンター

品質、環境ISO、プライバシーマーク認証取得支援、IT活用支援

石川 昌平

=====

最近、公開型のクラウドシステムが月額1万円(100GBまで)からと安価に提供されるようになってきた。

当社では、2月から(株)ダイレクトクラウドが運営している「**ダイレクト クラウドボックス**」(略称:DC-BOX)を使用して社内運用を始めており、その有用性が確認できたので、6回シリーズで報告する。

目下、実証テストをすすめており、8月頃には会員募集の予定ですので、改めてご案内します。

=====

第4回 クラウド型システム「DC-BOX」で提供するコンテンツ(その2)

3. 非会員(フリー会員)向けのコンテンツの紹介:

①経営診断(当社では「ビジネスドック」(BDC)と言っている)

人間に例えれば「**健康診断**」「**人間ドック**」に相当するもの。自分の自覚症状だけで対応しようとする、対症治療に終り、真の病気(問題点、課題)に対応する根本治療ができない可能性がある。

状態が刻々と変化している時代、人間も企業も定期的に見てもらうことが必要である。

自覚症状もないのに、いきなり、診察(診断)してもらうことに抵抗がある場合は、まずは、自己診断をするところから始める。

コンテンツとして、「**ビジネスドックのおすすめ**」と「**ビジネスドック自己チェックリスト**」

がある。

やはり、診察（診断）が必要だという結果がでたら、皆様の“かかりつけ医”（会計事務所）に相談してみてください。また、経営体質強化のために、どこを補強すれば良いかを知るためにも行います。HosBiz では、こちらを推選しています。

“かかりつけ医”の場合、医師の問診・触診、必要な検査（血液、レントゲン、CT など）を受けることになるが、企業の場合は以下のような手順で会計事務所又はその連携先が行う。

1) 「**ビジネスドック受診申込書 記入・作成用見本**」を参照して、

「**ビジネスドック受診申込シート**」に記入してもらおうと共に会社概要、決算申告書など診断に必要な資料を添付してもらう。

詳しい手順は、<http://xn--fiqzti72ae5m.net/contact/>

までお問合せください。

2) 「**ビジネスドック報告書**」と「**事業性評価対応 要約・財務指標分析**」にて、診断結果を知らせる。

財務指標分析の結果をふまえて、面談ヒアリングを行い全体の総括と9項目からなる個別テーマに関する問題・課題を抽出した報告書になっている。

・また、課題ごとに具体的な対策（案）を示しており、他社の財務指標分析とちがう差別化のポイントである。

全体の総括では、結果を端的に表現するために、交通信号になぞらえて、「**青、黄、赤**」で評価する。病院の救急センターに運ばれるような緊急患者（倒産寸前企業）は即入院（即手当：資金繰り、支出圧縮、不要在庫・資産整理など）：エマージェンシーと評価して、対策(案)を示す。

◆「**ビジネスドック・事業性評価対応版**」は、管理会計（企業経営用）で作成されており、その結果（レポート）は、①事業計画、②金融機関用資料、③各種助成金申請書資料、④生産性向上対策助成金申請資料にそのまま役立つので、HosBiz ではこれらの資料作成支援をする時は、必ず「**ビジネスドック・事業性評価対応版**」を実施します。

・特に④の生産性向上対策助成金については、現場の改善支援も行い、助成金認定を確実なものにいたします。

②その他のコンテンツとして、以下のようなものがある。今後漸次追加予定である。

1) 経営計画実戦プランナー（Excel）

テキストとして提供。

本格的な経営計画を策定する目的で作成しており、豊富なテンプレート（入力シート）がついている。

利益管理、売上・経費・人件費予算管理のテンプレートなどを含んでいる。

2) 部門別独立会計制度（当社ではBMACと言っている）（Excel）

テキスト、テンプレート（入力シート）集として提供。

管理会計の考え方を導入している。損益シミュレーション可能な部門別（店舗別）にて

管理できる制度である。

商品別（商品カテゴリー別）、売り場別の管理を行うには、別途、販売・仕入・在庫管理の制度が必要。（製造業の場合はさらに、製造原価管理の制度も必要）

3) 理念経営のすすめ方 改訂版（読み物）

テキストとして提供。

昨今、金融資本主義が行き詰まり、原点回帰として「**経営理念**」の重要性が再認識されている。当社の社長：平本は40年来「**経営理念に基づく経営**」を提唱している。その集大成がこのテキストであり、未来の経営指針である。

4) 経営のゴールド免許のとり方（読み物）

テキストとして提供：

自動車を運転するには運転免許の取得が必須であるが、企業経営には免許がない。

そのせいもあってか、起業してから10年以上存続している企業の割合は非常に少なく、国税庁の統計だと6%ということ。この統計には個人企業も入っているので、法人対象では推定60~70%であろう。というわけで運転免許に相当する経営者が守らなければいけないビジネスルール（交通ルール）を易しく解説している。起業家は、必見の書。

5) 人生に五計あり（読み物）

テキストとして提供：

経営者として心がけるべき理念と人生を5段階（生計、身計、家計、老計、死計）に区分して、その年代でめざすべき人生目標を解説している人生の指導書。

次回から2回にわたり、かかりつけ医ネットワークシステム（MSDN）会員（有料）向けについて記述する。

=====

一般社団法人 経営特訓士協会（略称：KTGA）

URL <http://keiei-tokkunshi.jp/?mail>

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

発行責任者： 理事長 平本 靖夫、 編集長：鈴木 香織

配信解除URL：配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

http://1lejend.com/stepmail/dela.php?no=xxxxxx&a_mail=###mail###